

INFODIENST IM WEB VERSCHAFFT ÜBERBLICK

ARTIKEL ÄRZTEZEITUNG, 01.03.2017

In betriebswirtschaftlichen Fragen fühlen sich Praxisinhaber häufig überfordert. Das liegt auch daran, dass sie die Zahlen der eigenen Praxis nur schwer einordnen können. Vorteile hat, wer auf Vergleichszahlen zurückgreifen kann.

Ärzte organisieren sich häufig sehr effizient, wenn es darum geht, mit ihrem Wissen über aktuelle Forschungsergebnisse zu Erkrankungen, über neue Medikamente oder zu neuen Studien ständig auf dem Laufenden zu bleiben. Doch bei betriebswirtschaftlichen Daten ihrer Praxis stochern sie nicht selten im Nebel. Dabei ist gerade für unternehmerische Entscheidungen, zum Beispiel zur Praxisstrategie, für den Erwerb zusätzlicher Arztsitze, den Aufbau einer Filiale oder vor der Praxisabgabe, ein fundiertes Wissen über den Markt sehr hilfreich.

Dass dieser Wissensbedarf von Ärzteseite eine echte Marktlücke ist, hat Dr. Bernd Rebmann vor mittlerweile fast 17 Jahren erkannt und den Wissensmanagement-Spezialisten Rebmann Research gegründet. Das Unternehmen mit Sitz in Schramberg im Schwarzwald hilft Interessenten rund um die ambulante Versorgung, sich über die wirtschaftlichen Bedingungen des Marktes zu informieren und ihre Entscheidungen auf Basis rationaler Grundlagen zu treffen. Kernangebot von Rebmann Research ist das Wissens- und Beratungssystem Atlas Medicus®, das Ärzten und ihren Beratern, die eine Lizenz zur Nutzung der Software und der Datenbanken erworben haben, einen großen Instrumenten-Koffer für die betriebswirtschaftliche Analyse bereitstellt, darunter:

Praxisvergleich: Wie steht die Praxis im Vergleich zu anderen Praxen derselben Fachgruppe da? Wo gibt es Handlungsbedarf, um die Vergleichswerte des Fachgruppendurchschnitts zu erreichen oder gar zu übertreffen?

Praxisschätzung: Was ist die Praxis aktuell in etwa wert? An welchen Stellschrauben kann der Praxisinhaber drehen, um diesen Wert bis zur Praxisabgabe noch zu steigern? Auch der Zugriff auf eine Praxisbörse ist mit der Nutzung des Atlas Medicus® verbunden.

Informationsdienst: Im Zugriff sind betriebswirtschaftliche Grunddaten zu 28 Fachgruppen, vom Durchschnittsumsatz (GKV und privatärztlich) über die Durchschnittskosten, die Fallzahlen und Fallwerte bis hin zu Daten wie Umsatz je Stunde oder je Mitarbeiter. Auch die Umsatzrentabilität der Praxen der Fachgruppen ist aufrufbar. Zudem gibt es ein Kompendium der relevanten Fachbegriffe.

Regionalität: Vergleiche sind selbst auf regionaler Ebene möglich, bis auf das eigene Postleitzahlgebiet, aber auch auf KV-Ebene. Analysiert werden betriebswirtschaftliche Daten ebenso wie demografische Daten und auch die Situation bei der Bedarfsplanung der eigenen Fachgruppe.

Investitionen: Die Auswirkungen einer Investition auf die Ertragslage der Praxis, auf die private Liquidität und auf die Entwicklung der Steuerzahlungen – inklusive Amortisationsrechner – sind ebenfalls über den Atlas Medicus® zu berechnen.

Nutzbar sind die Daten für Ärzte und für Praxismanager in kleinen wie in großen Praxen, in Versorgungszentren, Ärzthäusern oder in Praxisnetzen. Eine betriebswirtschaftlich fundierte Entscheidung trägt in der Regel weiter als eine Entscheidung nur aus dem Bauch heraus. (ger)

The screenshot shows the 'Infodienst' section of the Atlas Medicus website. It features a navigation menu at the top with links like 'START', 'GLOSSAR', 'KONTAKT', 'QUELLEN', 'AKTUALISIERUNGEN', 'ADMIN', 'ABMELDEN', 'HILFE', 'TOOLS', and 'ATLAS FREIE BERUFE'. The main content area is titled 'BRANCHE IN KÜRZE' and displays a table of market data for 'Allgemeinmediziner' in 2015. On the left, there are filters for 'ZIELGRUPPE' (Allgemeinmediziner) and 'Deutschland', and a sidebar with various market information categories.

| Marktübersicht Allgemeinmediziner | | 2015 |
|--|--|---------------|
| Branchenumsatz | | 10,599 Mrd€ |
| GKV-Trend (2015 zu 2014) | | +4,0 % |
| GKV-Branchenumsatz | | 8,4 Mrd€ |
| Privatärztlicher Branchenumsatz | | 2,2 Mrd€ |
| Durchschnittlicher Praxisumsatz West | | 295,5 T€ |
| Durchschnittlicher Praxisumsatz Ost | | 280,4 T€ |
| Anzahl niedergelassene Ärzte | | 36.164 |
| Anteil niedergelassener Ärzte in Kooperationen | | 38,6 % |
| Umsatzrentabilität | | 50,7 % |
| Cashflow | | 52,8 % Umsatz |
| Umsatz je Mitarbeiter | | 90,3 T€ |
| Personalquote | | 27,3 % Umsatz |
| Debitorenlaufzeit | | < 52 Tage |
| Investitionsquote | | 1,5 % |

Betriebswirtschaftliche Kennzahlen zu 28 Fachgruppen, zum Beispiel die Umsätze je Mitarbeiter, sind im Infodienst des Atlas-Medicus abrufbar. © REBMANN RESEARCH

Mehr Informationen im Internet:

<http://www.atlas-medicus.de>